

BÂTIMENT et énergie

La revue de l'énergie dans le secteur du bâtiment

ACTUALITÉS

Le marché des batteries solaires décolle

COMPARATIF

Les Batteries solaires



7 marques comparées

DR © Patrice Hubiere - Photovoltaïque 83

ENTRETIEN



« Rexel est un acteur de proximité présent partout en France »
Claire-Sophie Haas,
Rxel

p. 18

PRODUITS



Disjoncteurs compacts
S800P pour tableaux
de distribution

p. 28



Bâtiment et Energie partenaire du salon IBS



EDITORIAL

Olivier Roussard
Rédacteur en chef

Chers Lecteurs, Chères Lectrices,

Bâtiment et Energie est partenaire officiel d'un nouveau rendez-vous professionnel : IBS (Intelligent Building Systems). Dédié à la performance des bâtiments tertiaires, industriels et collectifs, celui-ci se déroulera les 17 et 18 octobre 2023, à Paris Expo Porte de Versailles. Cette 13ème édition sera au carrefour des technos innovantes et résilientes capables de relever le défi de la régulation, de la sobriété et du confort durable des bâtiments.

Du BOS à l'IA, du BIM GEM au jumeau numérique, toutes ces NTIC qui deviennent indispensables à l'analyse des datas pour mieux piloter les systèmes vitaux du bâtiment et interpréter les signaux faibles afin d'anticiper les pannes, ne pourraient correctement fonctionner sans un IoT fiable et des protocoles de communication éprouvés.

C'est donc du comptage et de la collecte des datas que dépend l'ensemble de la chaîne d'analyse et d'action permettant une régulation efficiente. Les réglementations françaises comme celles de l'Union européenne (RE 2020, BACS, décret Tertiaire, Fit to 55, ...) accélèrent ce processus. Par ailleurs, la prise en compte d'un bilan carbone plus large englobant les systèmes numériques de régulation et d'information doit pouvoir aboutir sur des technologies plus sobres, plus résilientes dont certaines, déjà éprouvées, peuvent être maintenues, c'est tout l'enjeu du réemploi. Les gisements d'économies d'énergie et de ressources en matière premières sont donc immenses et les technologies sont disponibles ; autant de solutions qui attendront les visiteurs sur cette nouvelle édition d'IBS. Retrouvez plus d'informations sur le site internet du salon www.ibs-event.com

N°22 - Octobre/Novembre/Décembre 2023 - Trimestriel

Bâtiment et Energie est édité par la société Tema Media
101, avenue du Général Leclerc
75685 Paris Cedex 14
Site internet : www.temamedia.com

Direction
Directeur de la publication :
Olivier Roussard

Rédaction
Rédacteur en chef :
Olivier Roussard
Tél. fixe : 06 89 96 57 77
Courriel :
redaction@batimentetenergie.fr

Ont collaboré à ce numéro :
Julien Trémourel, Pascal Aulnat

Courriel de la Rédaction :
redaction@batimentetenergie.fr
Adresse de la Rédaction :
Tema Media - Bâtiment et
Energie - 101, avenue du Général
Leclerc 75685 Paris Cedex 14

Publicité
Directeur de clientèle :
Olivier Taurines
Tél. mobile : 06 16 90 05 35
Courriel :
oliviertaurines@batimentetenergie.fr

Diffusion
Le e-magazine Bâtiment et
Energie est diffusé au format
numérique à 50 000 lecteurs.

Maquette
Directeur artistique :
Charles Roussard

Editeur
Bâtiment et Energie est
édité par Tema Media
S.A.S. au capital de 7 500 €.
821 386 992 R.C.S. Paris
N° TVA intracommunautaire :
FR 51 821 386 992
101, avenue du Général Leclerc
75685 Paris Cedex 14
Site internet : www.temamedia.com

Dépôt légal : à parution

. Sauf stipulations contraires, tout document, reproduction, cliché ou photo, confié à la rédaction devra être libre de toute contrainte (Y compris financières, redevance, droits,...) pour lui en permettre l'édition sur tout support y compris électronique.

. Sauf accords préalables, les manuscrits, textes et photos envoyés à la rédaction ne sont jamais restitués.

. Le magazine décline toute responsabilité quant aux manuscrits et aux photos qui lui sont envoyés.

. La direction et la rédaction se réservent le droit de refuser toute insertion d'articles, de publicités, d'annonces, etc., sans avoir à justifier de sa décision, en application de la loi de 1881 relative à la liberté de la Presse.

. Toute représentation ou reproduction intégrale ou partielle des articles, photos et illustrations parus dans la revue Bâtiment et Energie faite sans le consentement de l'éditeur est strictement interdite (Article L122-4 du code de la propriété intellectuelle).

. Toute copie doit avoir l'accord du centre français de droit de copie (CFC) 20, rue des Grands-Augustins - 75006 Paris. Tél. : 01 44 07 47 70 - Fax : 01 46 34 67 19

. Les informations contenues dans ce magazine sont placées sous la responsabilité de leurs auteurs. La revue n'est pas responsable des textes, photos, illustrations publiées qui engagent la seule responsabilité de leurs auteurs.

. L'annonceur est seul responsable des informations transmises au support.

. L'éditeur décline toute responsabilité en cas d'insertion erronée ou défectueuse. Malgré tout le soin apporté à l'élaboration de ce magazine, nous ne pouvons être tenus pour responsables d'éventuels problèmes résultant de l'application des conseils publiés.

SOMMAIRE

4 ACTUALITÉS
Le marché des batteries solaires décolle

18 ENTRETIEN
Rexel, distributeur de matériel électrique

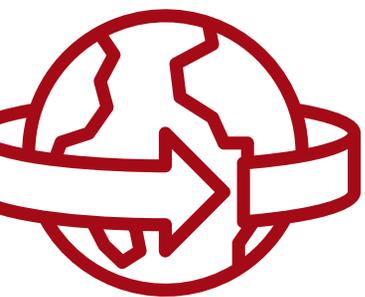
22 COMPARATIF
Les batteries solaires

28 PRODUITS
Pompe à chaleur air-air mural Premium Hyoko 2, ...

36 PUBLICATION
L'isolation thermique écologique

37 INDEX DES FOURNISSEURS
Liste des annonceurs référencés dans ce numéro

37 ABONNEMENT ET PUBLICITÉ
Toutes les informations pour s'abonner gratuitement ainsi que pour passer de la publicité



ACTUALITÉS

LE MARCHÉ DES BATTERIES SOLAIRES DÉCOLLE

Le stockage d'électricité dans le cadre de l'autoconsommation a longtemps semblé réservé à une clientèle en quête d'indépendance énergétique par conviction chez les Particuliers. L'année 2023 voit un net décollage des installations de systèmes de batteries lithium associés au photovoltaïque. BayWa r.e. Solar Systems, distributeur de matériel photovoltaïque revendiquant 20 % du marché, constate une forte augmentation des installations de batteries solaires chez les Particuliers en 2023. « Jusqu'à l'année dernière, le stockage s'est cantonné à des ventes «par conviction» chez les Particuliers. Nous observons un changement de tendance en 2023 et anticipons jusqu'à dix fois plus de ventes », détaille Joan Bossard, responsable des ventes résidentiel de BayWa r.e. Solar Systems. « Les batteries sont désormais associées à 5 à 10 % des installations, contre seulement 1 à 2 % l'an dernier ». Les offres matérielles se multiplient grâce à des fabricants comme BYD, Huawei, Enphase ou SolarEdge.



DR

Le stockage d'énergie boosté par la hausse des prix de l'électricité

L'augmentation des prix de l'électricité est le principal facteur de cet appétit des Particuliers pour le stockage d'énergie. Le tarif réglementé de vente a encore été revalorisé de 15 % au 1er février 2023. « Le coût de la fourniture en électricité pour les Particuliers a

augmenté de 75 % entre 2013 et 2023 », explique Joan Bossard. « Dans le même temps, le coût des panneaux photovoltaïques a été divisé par 10, et celui des batteries par 5. »

Le prix du kWh, hors abonnement, dépasse à présent les 20 centimes d'euros dans l'offre tarif bleu d'EDF. Une augmentation qui ne semble pas prête de s'arrêter, compte tenu des tensions sur le prix du gaz, de l'indisponibilité du nucléaire, et du retard chronique des énergies renouvelables en France.



DR

Joan Bossard, responsable des ventes résidentiel de BayWa r.e. Solar Systems.

RETRAIT D'EDF DE LA BOURSE

Engagé dans un processus de renationalisation, le fournisseur d'électricité EDF a annoncé son retrait officiel de la Bourse. Le retrait obligatoire des actions et des OCEANes EDF est intervenu le 8 juin 2023. La mise en œuvre du retrait obligatoire a entraîné le transfert au profit de l'État français des titres non présentés à son offre publique d'achat simplifiée, ainsi que la radiation des actions EDF d'Euronext Paris et celle des OCEANes EDF d'Euronext Access. L'État français redevient l'unique actionnaire d'EDF, détenant à présent l'intégralité du capital et des droits de vote d'EDF. En conséquence, les anciens actionnaires d'EDF ne pourront pas participer à l'assemblée générale annuelle 2023.



Devenez producteur de l'énergie de votre entreprise

- + Étude de faisabilité du projet
- + Étude d'autoconsommation réalisée avec un logiciel adapté
- + Gestion administrative et plan de financement
- + Réalisation des travaux clé en main de la centrale photovoltaïque
- + Monitoring et maintenance, suivi de la performance

**Votre
énergie
a de l'impact
hellio**



solaire.pros@hellio.com
hellio.com



BUTAGAZ ACQUIERT L'INSTALLATEUR PHOTOVOLTAÏQUE SUR GRANDES TOITURES O'SITOIT

Après avoir investi dans les entreprises Soltéa et Solewa en 2021, puis dans la société Sys EnR fin 2022, le fournisseur d'énergie Butagaz réalise l'acquisition de l'installateur photovoltaïque O'SiToiT. Cette nouvelle opération renforce l'ambition du groupe de devenir un fournisseur multi-énergies en investissant dans l'énergie solaire photovoltaïque. « Depuis plusieurs années, nous développons nos offres vertes pour répondre aux besoins de nos clients professionnels et particuliers sur l'ensemble du territoire. C'est avec une grande joie que nous accueillons les équipes de O'SiToiT au sein de notre groupe. Nos expertises sont complémentaires et renforcent notre stratégie de développement dans le domaine de la transition énergétique de proximité et en particulier du solaire photovoltaïque », commente Emmanuel Trivin, président de Butagaz. Avec O'SiToit, l'activité solaire photovoltaïque du groupe comptera près de 200 collaborateurs répartis sur la majeure partie du territoire français et représentera près de 100 M€ de chiffre d'affaires.

O'SiToiT est implantée en région Auvergne-Rhône-Alpes et en Bourgogne Franche-Comté. Reconnue au niveau local, l'entreprise propose son expertise pour optimiser les coûts énergétiques des bâtiments grâce à l'énergie solaire. Ses 25 collaborateurs développent, installent et maintiennent des centrales photovoltaïques sur bâtiments industriels, agricoles, logistiques et tertiaires, en revente totale ou en auto-consommation avec ou sans revente de surplus.



DR

CRÉATION DE ZEHNDER CLIMATE CEILING SOLUTIONS, SPÉCIALISTE DES PLAFONDS CHAUFFANTS/RAFFRAÎCHISSANTS

Le groupe suisse Zehnder crée une nouvelle entité dédiée à la commercialisation de solutions de plafonds chauffants/rafraîchissants : Zehnder Climate Ceiling Solutions. Cette organisation, dont le siège et l'usine sont basés à Lahr en Allemagne, conçoit, fabrique et pose des solutions complètes de plafonds chauffants/rafraîchissants sur mesure pour le marché du tertiaire, et plus particulièrement celui des bureaux.

En France, l'entité Zehnder Climate Ceiling Solutions SAS est active depuis le 1er juin 2023. Elle est dirigée par Antoine Cussac, 43 ans. Cet ingénieur bénéficie d'une expérience de management et de développement d'entreprise de près de 15 ans dans le secteur du CVC et de la gestion intelligente des bâtiments. Après avoir débuté sa carrière chez Atlantic au support technique, il a mis en place des stratégies de croissance dans ses différentes fonctions au sein des sociétés Siemens Building Technologies, Helvar et plus récemment chez Energie IP. « Consommant 40 % de moins qu'une solution classique, nos systèmes de plafonds chauffants/rafraîchissants clés en main participent pleinement aux économies d'énergie recherchées dans les bureaux. En mettant en place la bonne organisation pour s'emparer de nouveaux marchés ou de nouvelles commandes, notre ambition est de conforter notre position d'acteur de référence sur ce secteur, avec une croissance de notre chiffre d'affaires dans les prochaines années », indique Antoine Cussac.



DR

Antoine Cussac, directeur de Zehnder Climate Ceiling Solutions en France.



Emploi

Découvrez les dernières informations et offres d'emploi liées à l'énergie dans le secteur du bâtiment, sur le site internet de Bâtiment et Énergie :

> [Consulter la rubrique Emploi sur le web](#)

Vous accompagner
dans la rénovation
énergétique performante
et le solaire photovoltaïque,
**c'est ça être acteur
de l'éco-habitat.**

C'est ça et c'est aussi vous proposer 8 modèles de tuiles solaires faciles à poser, aussi esthétiques que performantes. C'est encore vous fournir tout l'accompagnement nécessaire, avant, pendant et après leur installation. C'est enfin vous promettre des produits étanches, bas carbone et plus résistants aux changements climatiques.

Nous sommes votre partenaire privilégié. Dans la construction comme en rénovation, vous pouvez toujours compter sur nos solutions de toiture durables et performantes.

DÉCOUVREZ NOS 7 GAMMES POUR L'ÉCO-HABITAT :
Tuiles terre cuite, accessoires fonctionnels, solaire photovoltaïque, isolation, étanchéité à l'air, eaux pluviales, façade.



EDILIANS

Façonnons un avenir durable

BEEM LÈVE 20 M€ POUR DÉVELOPPER SON KIT SOLAIRE DÉDIÉ AUX FOYERS

Beem, startup proposant aux foyers un kit solaire connecté pouvant être installé par l'utilisateur, réalise une levée de fonds série A de 20 M€ auprès des investisseurs Alter Equity, 360 Capital, BNP Paribas Développement, et Cathay Innovation. Cette opération permet de répondre à la demande grandissante des particuliers qui souhaitent produire leur propre énergie renouvelable. Beem s'est donnée pour mission de permettre à chacun de mieux maîtriser son énergie chez soi. Les solutions proposées sont conçues pour être simples et pédagogiques à l'utilisation - la startup a par exemple créé une application de coaching énergétique -, levant ainsi les freins de l'autoconsommation solaire. « Avec la croissance de l'inflation et les problèmes environnementaux, nous sommes convaincus, plus que jamais, de la nécessité de rétablir la relation entre les individus et leur énergie. Cette levée de fonds confirme la confiance que nos investisseurs, historiques et nouveaux, ont en notre projet et nous permet d'accélérer notre impact », déclare Ralph Feghali, co-fondateur de Beem.

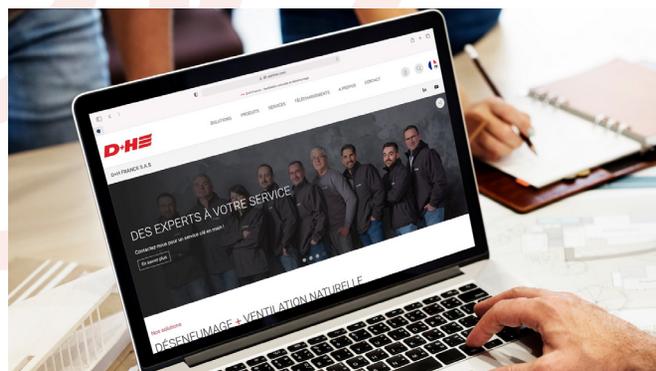
Beem revendique une communauté de plusieurs dizaines de milliers de foyers répartis en France et en Europe et un impact cible de 1 000 GWh par an. L'entreprise nantaise se fixe pour objectif d'équiper plus de 500 000 foyers d'ici 2030, et souhaite s'étendre sur le continent européen, notamment en Allemagne, en Italie et aux Pays-Bas. Pour ce faire, l'ambition de Beem est de créer un écosystème de produits innovants misant sur l'expérience utilisateur. Avec quatre brevets déposés sur leurs produits existants, la R&D est fondamentale chez Beem pour mettre le consommateur au cœur de la maîtrise de l'énergie.



DR

D+H FRANCE DÉVOILE SON NOUVEAU SITE WEB

D+H, fournisseur de produits de désenfumage et de ventilation naturelle, a développé un tout nouveau site internet pour cinq de ses filiales dont la France. Dès la page d'accueil du site de D+H France, les produits et les prestations sont accessibles en un seul coup d'œil. L'entreprise propose toute une gamme de solutions clé en main avec un accompagnement personnalisé de la planification à la mise en service de l'asservissement. Un outil de recherche pour les moteurs, les centrales DAC et ventilation oriente le client vers le produit adapté à son projet. Le nouveau site web s'adresse aux gammistes, façadiers, menuisiers et architectes. Les gammistes et façadiers peuvent configurer un moteur selon leurs besoins et créer des fiches techniques. Les menuisiers trouveront des consoles adaptées et les architectes peuvent s'inspirer des belles réalisations. « Notre principal défi a été de concevoir un site internet qui puisse répondre aux besoins des clients et des utilisateurs en France. À cet effet, nous avons élargi, optimisé nos contenus et adapté la structure des pages », note Laurent Lenoble, président de D+H France et D+H BeLux. Le menu principal propose quatre grandes rubriques : « solutions », « produits », « services » et « téléchargement ». L'objectif premier est de fournir le plus vite possible à l'utilisateur toutes les informations sur l'intégralité des solutions, produits et services de D+H.



DR



Tribunes

Nourrissez votre réflexion en lisant les opinions des décideurs et des experts concernant le secteur, sur le site internet de Bâtiment et Energie :

> [Consulter la rubrique Tribunes sur le web](#)



13^{ème} édition

Intelligent Building Systems

**SALON DE LA PERFORMANCE DES BATIMENTS
TERTIAIRES, INDUSTRIELS ET COLLECTIFS**

en parallèle

**Forum
Smart city**

TOUTES LES INNOVATIONS
AU SERVICE DE LA VILLE INTELLIGENTE

2^{ème} édition

mobilités
by IBS

**La convergence
bâtiment-mobilité**

- . Régulation GTB/CVC
- . Performance énergétique
- . Transformation numérique
- . Transition bas-carbone
- . Sobriété numérique
- . BOS et BIM
- . Connectivité / Interopérabilité
- . IoT et IA bâtiments
- . Building as a Service
- . ENR / Stockage d'énergie
- . E-mobilités



2 JOURS • 50 CONFERENCES • 20 ATELIERS • 150 EXPOSANTS • 7000 VISITEURS

17 & 18 octobre 2023
PARIS EXPO
PORTE DE VERSAILLES

Sponsors 2023



TECHNILOG * tyven WAGO

Build smart,
for a smart future.

Sous le haut
patronage de


**PREMIÈRE
MINISTRE**
*Liberté
Égalité
Fraternité*

Soutenu
par


**MINISTÈRE
DE LA TRANSITION
ÉNERGÉTIQUE**
*Liberté
Égalité
Fraternité*

Obtenez
votre badge,
flashez le code !
ou RDV sur :




IBS event

www.ibs-event.com

INTUIS IMPLANTE UNE USINE DE POMPES À CHALEUR EN FRANCE

Le groupe Intuis, expert du confort thermique possédant les marques Auer, Noiro et Campa, inaugure une usine de pompes à chaleur en France. Cet investissement de près de 25 millions d'euros comprend la construction des bâtiments, les équipements de production et les surfaces de stockage. Ces moyens industriels offrent dès à présent une capacité de production annuelle de plus de 30 000 pompes à chaleur et de 100 000 chauffe-eaux destinées à équiper les marchés de la maison individuelle et des logements collectifs.

« Nous souhaitons produire en France, bien produire et produire durablement. » lance Philippe Dénecé, directeur général du groupe Intuis. Une surface opérationnelle de plus de 45 000 m² entre ainsi en activité, avec un ancrage territorial fort, des produits fabriqués en France et certifiés, et des investissements qui assureront la dynamique et la croissance du territoire. Rapprocher les sites de production des consommateurs permet également de réduire les émissions de CO₂ et de sécuriser les approvisionnements. Le groupe Intuis est membre depuis plus de 10 ans de l'association Origine France Garantie, dont la certification impose qu'un produit obtienne à minima 50 % de sa valeur sur le territoire français.



DR

FELIX GROLMAN SUCCÈDE À FRÉDÉRIC LANOË À LA TÊTE DU GROUPE VSB

Le groupe VSB, développeur de projets d'énergies renouvelables dont le siège se trouve à Dresde en Allemagne, effectue un changement dans sa direction : depuis le 1er juillet 2023, Felix Grolman succède à Frédéric Lanoë à la tête du groupe. « La nomination de Felix Grolman en tant que nouveau PDG souligne notre conviction que le groupe VSB a le potentiel de poursuivre sa croissance internationale. Nous sommes convaincus que, sous sa direction, le VSB continuera à tirer parti des vents contraires qui animent l'industrie des énergies renouvelables », explique Christopher Delbrück, président du conseil consultatif du groupe VSB.

Âgé de 44 ans, Felix Grolman est titulaire de diplômes universitaires en droit et en économie. Ce cadre expérimenté cumule plus de 15 ans d'expérience à divers postes de CEO et de C-level au sein d'entreprises internationales dans le secteur des énergies renouvelables. Récemment, il a été membre du conseil d'administration d'Énergie 360° à Zurich en Suisse, où, en tant que directeur de l'énergie et président de plusieurs filiales, il était responsable de la de l'ensemble des activités liées à l'énergie, dans un contexte de transition énergétique.



Félix Grolman, CEO du groupe VSB.

DR



Agenda

Découvrez les prochains événements et rendez-vous en rapport avec le sujet de l'énergie dans le secteur du bâtiment, sur le site internet de Bâtiment et Énergie:

> [Consulter la rubrique Agenda sur le web](#)

VOLTEC SOLAR FOURNIT 15 000 PANNEAUX SOLAIRES À IDEX

La division BBC (Bâtiment Bas Carbone) d'Idex, installateur d'infrastructures énergétiques, commande 15 000 modules photovoltaïques Tarka (6 MWc) au fabricant de panneaux solaires Voltec Solar. Ces modules permettront à Idex de proposer à ses clients des installations solaires photovoltaïques à usage tertiaire et industriel, qui peuvent comprendre des bornes IRVE (Infrastructures de recharge pour véhicules électriques) et des centrales solaires clés en main, pour produire de l'électricité renouvelable.

Les panneaux solaires de Voltec Solar sont produits en France, donc en circuit court, ce qui diminue les émissions de gaz carbonique. Le fabricant et Idex sont deux entreprises certifiées par EcoVadis pour leur engagement et leurs améliorations continues sur différents indicateurs RSE. De plus, à travers cette collaboration, Voltec Solar et Idex s'engagent pour conforter et développer une filière française et européenne, décarbonée, de l'énergie solaire photovoltaïque. « L'excellence opérationnelle que nous nous imposons repose sur des approvisionnements et des services



Au 1er plan : Jean-François Bessaguet (à gauche), directeur des ventes de Voltec Solar, et Emmanuel Voinier, directeur des opérations d'Idex BBC. Au 2ème plan : Camille Laborde, chargée d'opérations Idex BBC, et Corentin Duval, chef de projets Idex BBC.

au plus haut niveau de qualité, déclare Emmanuel Voinier, directeur adjoint BBC d'Idex et directeur des opérations. Notre autre atout repose sur la proximité, d'abord avec nos fournisseurs pour garantir une logistique courte avec à la clé la réduction des émissions carbonées sur la part fabrication et la part transport de nos installations. Puis une proximité avec nos clients, grâce à notre réseau de plus de 100 agences réparties sur le territoire français et qui garantissent une présence permanente et une forte réactivité ».

VARIOTHERM

CHAUFFER. RAFFRAÎCHIR. SE SENTIR BIEN.

Solutions modulaires innovantes de plancher, mur et plafond chauffant/rafraîchissant **en chape sèche**

- **VarioComp**: le système modulaire **ultra-mince de 20 mm** pour plancher chauffant basse température. Idéal pour les projets de rénovation, simple à installer et compatible avec tous les revêtements de sol pour plancher chauffant traditionnel.
- **ModuleWall et ModuleCeiling**: les systèmes modulaires pour mur ou plafond. En une seule opération, doublez vos murs ou réalisez vos faux plafonds avec un système de chauffage et de rafraîchissement intégré.
- **10 ans de garantie**

PROSYSTEM

contact@prosystem.fr 01 70 91 55 83

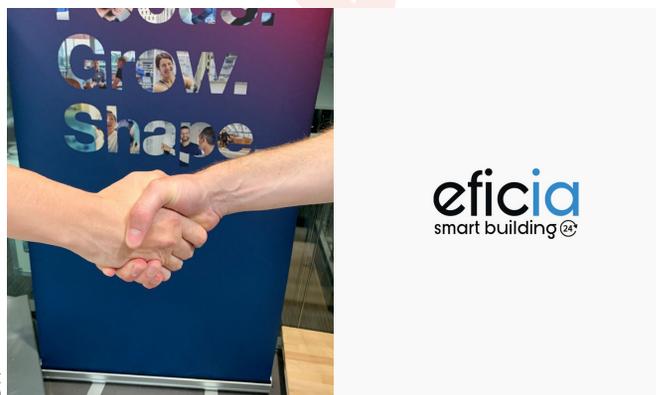
www.prosystem.fr

HAGER SE RENFORCE DANS LA GESTION INTELLIGENTE DE L'ÉNERGIE EN ACQUÉRANT EFICIA

Hager Group, fournisseur de solutions et services pour les installations électriques, réalise l'acquisition de la majorité des parts d'Eficia, expert de l'optimisation énergétique des bâtiments, afin d'accélérer sa croissance dans la gestion intelligente de l'énergie, en offrant des économies d'énergie et de CO2 aux constructions tertiaires, tout en explorant de nouveaux modèles commerciaux.

Une centaine de collaborateurs d'Eficia rejoignent Hager Group. L'entreprise se développe sur un marché européen en pleine croissance avec ses services de gestion de l'énergie, en mettant actuellement l'accent sur la France, l'Espagne et l'Italie. Alric Marc, le fondateur et PDG, Julien Bellynck, le directeur général, et les experts d'Eficia poursuivront leur aventure aux côtés de Hager Group. Les deux entreprises s'appuieront sur leur savoir-faire reconnu pour développer des solutions innovantes afin de relever les défis énergétiques et environnementaux de leurs clients.

Fondée en 2013, Eficia est une entreprise française innovante ayant développé une solution globale et 100 % intégrée capable d'optimiser en temps réel le fonctionnement des équipements CVC et éclairage des bâtiments grâce à des algorithmes intelligents. Son équipe d'énergéticiens est disponible 24h/24 et 7j/7 pour conseiller et optimiser la consommation d'énergie et le confort des clients. Eficia bénéficiera de la portée et de l'expertise de Hager Group pour accélérer sa croissance, s'étendre à l'international et répondre aux nouvelles demandes des clients.



DR

AIRWELL ACQUIERT LE FABRICANT DE POMPES À CHALEUR AMZAIR INDUSTRIE

Le groupe Airwell, fournisseur français de solutions climatiques et thermiques, met la main sur Amzair Industrie, concepteur et fabricant de pompes à chaleur pour le résidentiel et le petit tertiaire. Basé à Plabennec, près de Brest en Bretagne, et fort de 25 collaborateurs, ce dernier change de nom et devient Airwell Industrie. Il vient enrichir et compléter l'écosystème du groupe Airwell dans la conception et la fabrication de pompes à chaleur 100 % françaises et connectées. Depuis 2021, Airwell travaille à la construction d'une offre globale de solutions basées sur la data, l'intelligence artificielle et la connectivité. La maîtrise du cycle amont de production va ainsi accélérer le développement et l'intégration de ces solutions aux produits du groupe. « Le produit seul, comme les pompes à chaleur, ne suffit plus. Il doit être intégré dans un écosystème plus global dans l'objectif d'optimiser la consommation d'énergie des bâtiments – chauffage, rafraîchissement etc. » explique Laurent Roegel, président de groupe Airwell. L'alliance des forces commerciales des deux entreprises favorisera le renforcement de leur présence dans l'Ouest de la France. En s'appuyant sur l'expertise et l'outil industriel d'Amzair Industrie, Airwell étoffera également son offre en intégrant trois gammes de pompes à chaleur innovantes et connectées : des PAC air-eau tout en un et sans unités extérieures, des PAC air-eau monoblocs extérieures intégrant le réfrigérant naturel R290, et des PAC eau-eau.



DR

13-14
DÉCEMBRE
2023

enerGaia

Forum des énergies renouvelables



400 exposants



Une fréquentation de près
14 000 professionnels attendue



Près de 100 conférences,
tables rondes et ateliers

Parc des
Expositions
Montpellier

Le Forum
100% EnR

- PLATEFORME DIGITALE DE RENDEZ-VOUS D'AFFAIRES
- PAVILLON TRANSPORT & MOBILITÉ DURABLES
- PAVILLON BÂTIMENT DURABLE
- ESPACE EMPLOI-FORMATION



Ensemble, rassemblons nos énergies

www.energaia.fr Suivez-nous   

Scannez pour
vous inscrire
gratuitement



* étincelle



Partenaires officiels



GUIDE CERTINERGY SUR L'AMÉLIORATION DE LA PERFORMANCE ÉNERGÉTIQUE DE L'ENTREPÔT

CertiNergy & Solutions, filiale d'Engie fournissant des services d'économies d'énergie, publie son guide 2022 sur l'amélioration de la performance énergétique des entrepôts. Intitulé « Logistique durable : vers des entrepôts économes », il s'agit d'un partage des meilleures pratiques, pour d'une part, aider le secteur logistique à progresser vers des opérations d'économies d'énergie et de décarbonation, et d'autre part, savoir comment réaliser des économies d'énergie dans les entrepôts frigorifiques.

En 2018, la France comptabilisait 4 286 entrepôts ou plateformes logistiques de plus de 5 000 m² de surface, qui représentaient une surface totale estimée à 78 millions de m². Avec les évolutions des prix de l'énergie et l'arrivée de réglementations comme le décret Tertiaire, il devient aujourd'hui fondamental pour les entrepôts de réaliser des économies d'énergie afin de réduire leurs consommations et leurs émissions de gaz à effet de serre.

Alors qu'en 2020, 95 % des entrepôts et plateformes logistiques étaient des bâtis anciens, dont un grand nombre considéré comme des passoires énergétiques, le guide de CertiNergy & Solutions fournit des conseils aux professionnels qui peuvent bénéficier de nombreux avantages à réduire leurs consommations énergétiques. Enjeux et avantages de la rénovation énergétique, retours d'expérience, plan d'action, comment agir et quelles sont les aides disponibles pour des travaux d'économies d'énergie ? Ce guide spécial entrepôt renseigne sur les moyens de réduire les consommations énergétiques des entrepôts et plateformes logistiques (isolation, éclairage, gestion technique du bâtiment (GTB), cool roofing, systèmes de récupération de chaleur).

[> Télécharger le guide de CertiNergy & Solutions sur l'amélioration de la performance énergétique de l'entrepôt logistique](#)



DR

RÉÉLECTION DE JEAN-PASCAL DE PERETTI À LA PRÉSIDENTE DU SERCE

Le conseil d'administration du SERCE a reconduit Jean-Pascal de Peretti dans ses fonctions de président. Le SERCE est une organisation professionnelle réunissant les entreprises de la transition énergétique et numérique. La mise en œuvre de son Plan de sobriété a été une priorité forte pour ses adhérents qui accompagnent les transformations énergétiques et digitales des collectivités et des acteurs économiques : rénovation énergétique du parc tertiaire, réduction des nuisances lumineuses et pilotage intelligent de l'éclairage public, développement de l'autoconsommation, contribution à la décarbonation, ou encore solutions de mobilité durable. La profession s'implique dans le « smart » et apporte l'intelligence dans les réseaux, dans les bâtiments et construit la ville de demain.



Jean-Pascal de Peretti, président du SERCE.



Expertises

Consultez les études et autres documents d'experts sur le sujet de l'énergie dans le secteur du bâtiment, sur le site internet de Bâtiment et Énergie :

[> Consulter la rubrique Expertises sur le web](#)

GRUPE ATLANTIC INVESTIT MASSIVEMENT SUR SON SITE DE BILLY-BERCLAU (62)

Groupe Atlantic, spécialiste du CVC (chauffage, ventilation, climatisation), investit dans l'extension de son site de 26 000 m² à Billy-Berclau, dans le Pas-de-Calais, afin de répondre à la demande croissante de solutions bas-carbone. Cette extension, d'une superficie de plus de 6 000 m², renforcera la capacité industrielle de production de pompes à chaleur et permettra la création de plus de 300 emplois d'ici 2025.

En parallèle de l'extension de l'usine, Groupe Atlantic construit actuellement le Heat pump technical center (HPTC), un centre technique de 8 000 m² dédié à la thermodynamique et à l'éco-conception. Le HPTC jouera un rôle crucial en devenant le pôle de compétences de référence au sein du groupe, offrant des moyens de recherche et développement innovants. Ce centre technique comprendra des installations de pointe, telles que des moyens d'essais sur une superficie de 4 500 m², comprenant 10 chambres climatiques et une salle acoustique. De plus, 150 m² seront dédiés à la PAC Academy, destinée à former les ingénieurs et techniciens qui développeront les pompes à chaleur de demain. Plus de 25 M€, ont été investis dans la construction de ce centre.

Face aux enjeux de la souveraineté industrielle et de la transition bas-carbone du bâtiment, Groupe Atlantic déploie un programme ambitieux pour accompagner la mutation du marché vers les pompes à chaleur, y compris les modèles hybrides. L'objectif du groupe est de passer de 30 % en 2022 à 50 % de son chiffre d'affaires réalisé avec des solutions utilisant des énergies renouvelables d'ici 2030, avec un plan d'investissement de l'ordre de 200 M€ sur trois ans.



PARTENARIAT ENTRE EDILIANS ET LA CAPEB POUR ACCOMPAGNER LES ARTISANS

Edilians, spécialiste des solutions de toiture, conclut un partenariat avec la filiale Béranger Développement de la CAPEB (Confédération de l'artisanat et des petites entreprises du bâtiment), afin d'accompagner les artisans dans la rénovation des toitures et l'autonomie énergétique. Cet accord porte sur un échange de visibilité entre les deux partenaires et vise à développer, via notamment la mise en place de formations, les connaissances et prestations de service des entreprises artisanales du bâtiment sur les solutions innovantes en matière de protection durable de l'habitat proposées par Edilians. L'offre actuelle de la société se décline en sept gammes : dispositifs solaires, tuiles en terre cuite, isolation de la toiture, étanchéité à l'air, accessoires de couverture, façade et évacuation des eaux pluviales.

La CAPEB est une organisation professionnelle se voulant représentative de l'ensemble des entreprises du bâtiment. Elle compte 61 000 entreprises adhérentes. L'enjeu du partenariat entre Edilians et la CAPEB est de renforcer l'offre de services pour simplifier le quotidien des entreprises en les aidant : dans leur quotidien administratif, à choisir une solution, à vendre, à installer (formation/pack, ...), et dans l'après-vente. « Nous sommes ravis de nous associer à Edilians, qui est un acteur de premier plan du solaire photovoltaïque et de la rénovation énergétique. Ce nouvel accord confirme notre engagement au service d'un habitat plus confortable, sain et durable. Nous devons promouvoir auprès de nos entreprises des solutions d'isolation avancées qui leur permettront de répondre aux grands enjeux de demain », explique Jean-Christophe Repon, président de la CAPEB.



Au 1er plan, de gauche à droite : Jean-Christophe Repon, président de la CAPEB ; Alexis Langlois, directeur de la transformation digitale et croissance externe d'Edilians ; Anne Jeannolin, présidente de la CAPEB Savoie ; et Frédéric Fabien, directeur ventes France et export d'Edilians.

ABB RACHÈTE LA SOCIÉTÉ ASKI ENERGY SPÉCIALISÉE DANS LA GESTION ÉNERGÉTIQUE

ABB, acteur des technologies de l'énergie, acquiert Aski Energy, une entreprise autrichienne proposant une plateforme numérique de gestion de l'énergie et son matériel de contrôle utilisés sur plus de 11 000 sites, notamment des centres commerciaux, des hôtels touristiques, des bâtiments commerciaux, des commerces et des restaurants, des maisons intelligentes, ainsi que des installations de production. Possédant plus de 30 ans d'expérience dans le développement de logiciel et de matériel, Aski Energy fournit ses services à ses clients en Allemagne, en Autriche et en Suisse. La société a réussi à étendre son modèle commercial dans les applications de gestion de la charge.

En rachetant Aski Energy pour un montant non divulgué, ABB élargit son portefeuille de gestion numérique de l'énergie et accélère le développement de son écosystème de services. Le groupe propose ainsi au marché de nouvelles fonctionnalités, technologies d'optimisation et de contrôle de l'énergie. Cet accord entraîne également l'introduction de solutions de gestion de l'énergie plus avancées pour les réseaux intelligents, l'énergie solaire, la recharge des véhicules électriques, les systèmes de stockage d'énergie par batterie (BESS) et la gestion de la demande.

Les solutions d'Aski Energy automatisent l'optimisation et le contrôle de l'énergie pour aider les clients à réduire leurs coûts énergétiques. Elles complètent le gestionnaire d'énergie ABB Ability Energy Manager, solution digitale permettant de surveiller et d'optimiser la consommation d'énergie ainsi que l'empreinte carbone. Cette technologie garantit aux clients la réalisation d'économies sur leurs factures d'énergie et sur leurs coûts d'exploitations globaux.



De gauche à droite : Stefan Kleinhans, directeur général d'Aski Energy ; Franz Stabauer, cofondateur d'Aski Energy ; et Johann Grabner, cofondateur d'Aski Energy.

NICOLAS REYRE REJOINT NIBE FRANCE EN TANT QUE DIRECTEUR GÉNÉRAL

Le groupe suédois Nibe, fabricant de pompes à chaleur, nomme Nicolas Reyre au poste de directeur général de sa filiale française dans la division Climate Solutions. Succédant à Christian Blanc qui aura passé huit ans à la direction générale, Nicolas Reyre prend la tête de Nibe France après 15 ans chez Schneider Electric. Durant sa carrière, il a occupé différents postes de direction en France et à l'international, ce qui lui a permis d'acquérir une solide expérience dans la transition énergétique et le développement commercial. « En plus d'une large offre de pompes à chaleur en géothermie et aérothermie monobloc ou split, la marque Nibe propose des produits innovants utilisant des technologies différenciantes comme les PAC sur air extrait sans unité extérieure. Les offres Nibe sont développées avec un même objectif, favoriser le développement d'une économie décarbonnée », commente Nicolas Reyre.

Cela fait neuf ans que le groupe Nibe est implanté en France. Ses solutions en pompes à chaleur bénéficient d'une offre de garantie totale jusqu'à sept ans, prolongeable jusqu'à 10 ans. Nibe souhaite consolider et renforcer son positionnement sur le marché français. C'est dans cette optique que Nicolas Reyre a été nommé.



Nicolas Reyre, directeur général de Nibe France.

SABINE BUSSE, NOUVELLE CEO DU GROUPE HAGER

Le conseil de surveillance de Hager Group, fournisseur de solutions et services pour les installations électriques, nomme Sabine Busse au poste de CEO. Elle rejoindra le groupe le 28 août 2023, et succédera à Daniel Hager qui a occupé ce poste depuis 15 ans. Ce dernier reprendra le poste de président du conseil de surveillance en décembre 2023. Ce n'est pas la première fois qu'un membre extérieur à la famille propriétaire de Hager Group dirigera l'entreprise fondée en 1955. De 1988 à 2008, Alfred Bricka avait dirigé cette entreprise familiale, contribuant à son développement.

Âgée de 46 ans, de nationalité allemande et suisse, Sabine Busse est titulaire d'un magister Artium de l'université Ludwig-Maximilians de Munich. C'est une dirigeante internationale expérimentée dans le secteur de l'énergie, de l'électricité et de l'automatisation. Elle a débuté sa carrière chez Siemens à Munich. Elle a été membre de la direction d'Hitachi basée à Tokyo au Japon et, en tant que directrice du marketing, était chargée de mener à bien la transformation du marketing et des ventes du groupe Hitachi à l'échelle mondiale. Préalablement et jusqu'en 2021, elle avait été présidente de la division d'ABB chargée des activités mondiales de mesures et d'analyses de l'entreprise basée à Zurich, en Suisse, et, avant cela, vice-présidente senior responsable du marketing et des ventes du groupe. Avant de rejoindre ABB, elle avait occupé divers postes de direction dans le domaine de la clientèle et des services chez Alstom à Baden (Allemagne), Paris et Kuala Lumpur (Malaisie). « Nous avons été fortement impressionnés par la vaste expérience internationale de Sabine Busse », explique Günther Fleig, président du conseil de surveillance de Hager Group.



Sabine Busse, CEO de Hager Group.

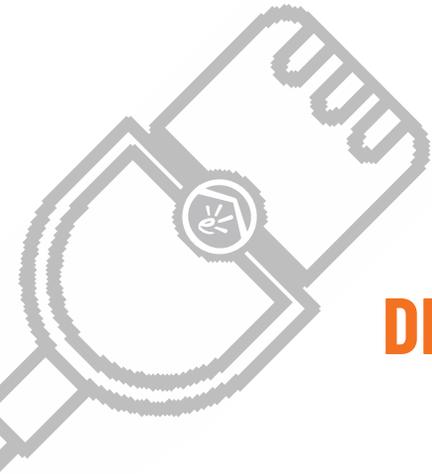
MYRAL ÉQUIPE SON NOUVEAU SIÈGE DE FAÇADES ÉNERGÉTIQUES

Myral, fournisseur de solutions d'isolation thermique par l'extérieur (ITE), se dote d'un nouveau siège en 2023. Les bureaux actuels, vieux de 25 ans, vont être agrandis et leur surface devrait tripler. L'objectif du projet est d'offrir un environnement de travail épanouissant aux 70 salariés du groupe qui travaillent à Is-sur-Tille, dans le département de la Côte-d'Or. Il s'agit donc de réaliser un bâtiment innovant, performant et agréable à vivre, sur la base des solutions développées par Myral. « En matériaux recyclés et productrice d'énergie, la façade de notre siège sera la vitrine de tout notre savoir-faire », lance Sylvain Bonnot, président de Myral.

Après une démolition achevée en mars, les éléments d'isolation vont être démontés pour être réutilisés pour la nouvelle isolation de l'ouvrage. L'ensemble va être appliqué sur une ossature bois, notamment du CLT (panneau massif lamellé croisé). L'ITE sera faite de panneaux Myral, eux-mêmes conçus à partir d'une majorité de produits recyclés.

Les nouveaux enjeux énergétiques redessinent le rôle de la façade. Elle doit être à la fois esthétique, isolante, résistante au feu et durable. Toutes ces caractéristiques préfigurent néanmoins un formidable potentiel de la façade de demain : sa dimension énergétique. Le chantier du siège de l'entreprise va ainsi servir de prototype pour la récupération de calories de l'ensoleillement des murs extérieurs en hiver. L'objectif est que cette façade intelligente produise une partie du chauffage du bâtiment. Avec une fin de chantier prévue pour le dernier trimestre de l'année 2023, ce projet devrait valider les derniers développements technologiques promus par le Groupe Myral.





ENTRETIEN AVEC REXEL, DISTRIBUTEUR DE MATÉRIEL ÉLECTRIQUE



« *Rexel est un acteur de proximité
présent partout en France* »

*Claire-Sophie Haas,
Directrice Marketing et Communication*



REXEL

Bâtiment et Energie : Quel est le domaine d'activité de votre entreprise ?

Claire-Sophie Haas : Rexel est le leader de la distribution de produits et de services pour le monde de l'énergie. Nous concevons et partageons des solutions d'électrification à destination des entreprises.

Bâtiment et Energie : Pouvez-vous nous résumer l'histoire de Rexel ?

Claire-Sophie Haas : Depuis plus de 50 ans, Rexel contribue au développement du marché de la distribution professionnelle de matériel électrique, en France et dans le monde. En juin 1993, l'entreprise adopte le nom de Rexel. Groupe français, Rexel commence alors à s'étendre à l'international. D'abord aux USA, en Australie et en Nouvelle-Zélande, puis les marchés d'Europe de l'Est en 2000. Depuis plusieurs années, Rexel s'engage pour accélérer résolument la transition énergétique. L'évolution des réglementations environnementales, la prise de conscience générale sur les enjeux de transition écologique sont autant de vecteurs d'accroissement des besoins en matière d'efficacité énergétique auxquels Rexel souhaite apporter sa contribution pour façonner un monde d'énergie plus durable.

Bâtiment et Energie : Comment votre entreprise est-elle organisée ?

Claire-Sophie Haas : Rexel France regroupe 5 000 collaborateurs passionnés et engagés, au service de nos clients : 450 points de vente, 32 centres de relation client et d'expertise et neuf centres logistiques. Depuis 2019, Thomas Moreau en est le président, après avoir occupé le poste de directeur commercial.

Bâtiment et Energie : Quelle surface géographique couvrez-vous en France ?

Claire-Sophie Haas : Rexel est un acteur de proximité, présent partout en France, des grandes agglomérations aux petites villes, et ce sous tous les formats de points de vente. Nous proposons une expérience particulière à chacun de nos clients. Notre crédibilité se fonde sur ce maillage.



DR

Bâtiment et Energie : Quels types de produits commercialisez-vous ?

Claire-Sophie Haas : Nous proposons des produits et des services dans quatre univers stratégiques : la distribution d'énergie, le génie climatique, l'automatisation, et la data. Ces domaines d'activité rassemblent un grand nombre de produits avec des niveaux de technicité divers, allant de l'appareillage, aux produits connectés et à l'IoT.

La profondeur de notre offre nous permet d'accompagner nos clients dans leurs projets d'efficacité énergétique, de réduction des coûts et d'amélioration de la performance de leurs outils industriels ou de leurs bâtiments.

Nous sommes également très engagés dans la transition énergétique et proposons des solutions autour du photovoltaïque, de la mobilité électrique et accompagnons régulièrement nos clients dans des diagnostics énergétiques.

Bâtiment et Energie : Commercialisez-vous des produits sous votre propre marque ?

Claire-Sophie Haas : Nous avons en effet deux marques propres, qui sont des marques à la fois innovantes et responsables. Elles nous permettent de nous différencier de nos concurrents. « Gigamedia » dont le centre de recherche et développement est basé dans le nord est une marque forte dans l'univers des courants faibles. « Bizline » est notre marque d'outillage et permet, grâce à sa démarche d'innovation durable, d'équiper nos clients en alliant performance et responsabilité.

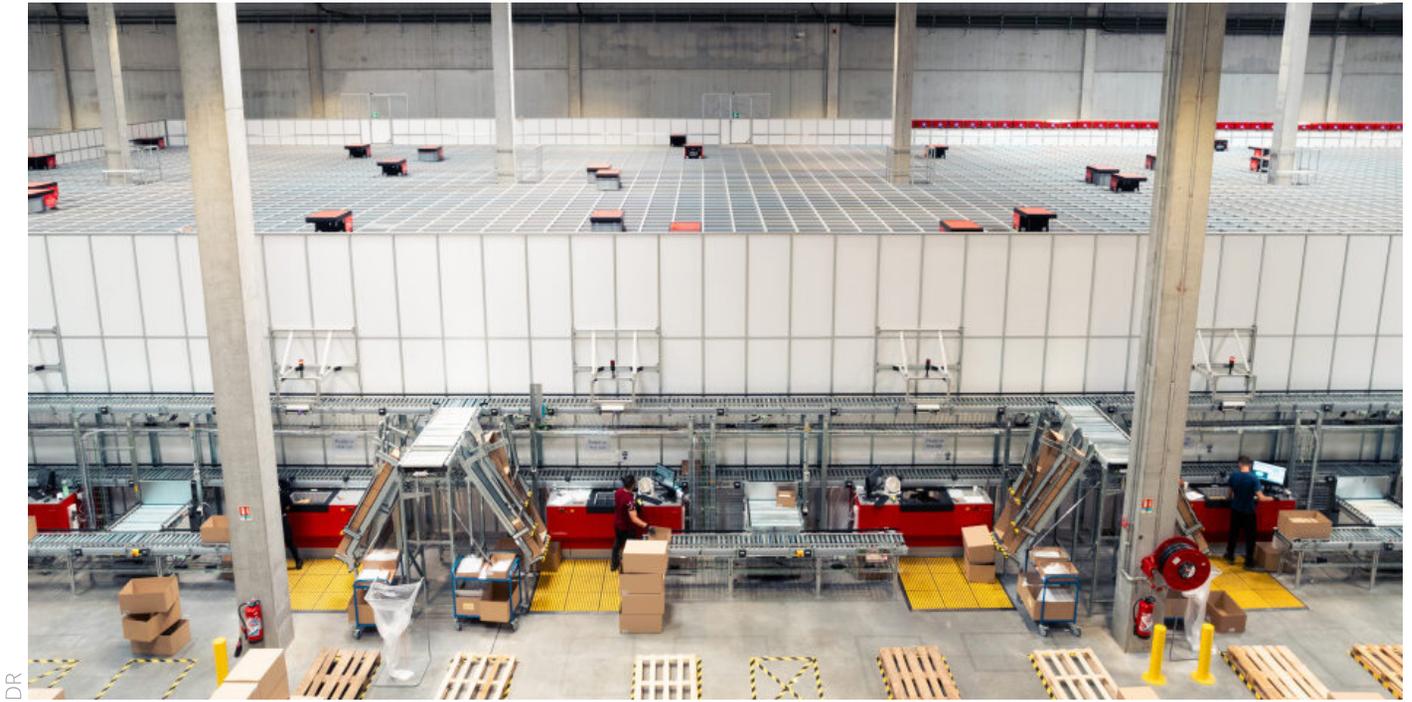
Bâtiment et Energie : Quelle est la part de produits fabriqués en France ?

Claire-Sophie Haas : Plus de 25 % des principaux produits que nous vendons chaque année sont fabriqués en France. En termes de chiffre d'affaires, cela représente même 30 %. Nous avons la chance de travailler avec des fabricants qui contribuent au développement industriel, avec des entreprises françaises qui ont crû au même rythme que nous et qui sont devenus des fleurons de l'industrie française.

« Plus de 25 % des principaux produits que nous vendons chaque année sont fabriqués en France »

Bâtiment et Energie : Les produits que vous vendez sont-ils labellisés ?

Claire-Sophie Haas : Nous sommes justement, à l'instant où je vous parle, en train de finaliser un projet d'identification de centaines de milliers de produits contribuant, par leur impact et l'engagement des industriels qui en sont à l'origine, à un avenir durable. Ce projet tient à cœur aussi bien à nos collaborateurs qu'à nos clients. La décarbonation est au cœur de nos combats et quoi de mieux que l'électrification pour y répondre. La responsabilité des entreprises est un sujet passionnant et nous n'avons pas fini d'en entendre parler.



DR



Bâtiment et Energie : Comment travaillez-vous avec les professionnels du Bâtiment ?

Claire-Sophie Haas : Nous sommes leur partenaire. La valeur ajoutée que nous leur apportons ne se limite pas à la fourniture de matériel. Au fil du temps, nous avons développé un véritable savoir-faire pointu des besoins de nos clients. Cette expertise nous permet de les accompagner dès l'expression de leur besoin, jusqu'à la maintenance en passant par l'accompagnement au financement. Nous leur adressons une proposition simple : vous avez un problème, nous avons la solution.



Bâtiment et Energie : Avez-vous une présence à l'international ?

Claire-Sophie Haas : Dans le monde, nous comptons plus de 26 000 collaborateurs répartis dans 21 pays.

« La croissance est portée par les activités stratégiques de mobilité électrique du photovoltaïque et du génie climatique »



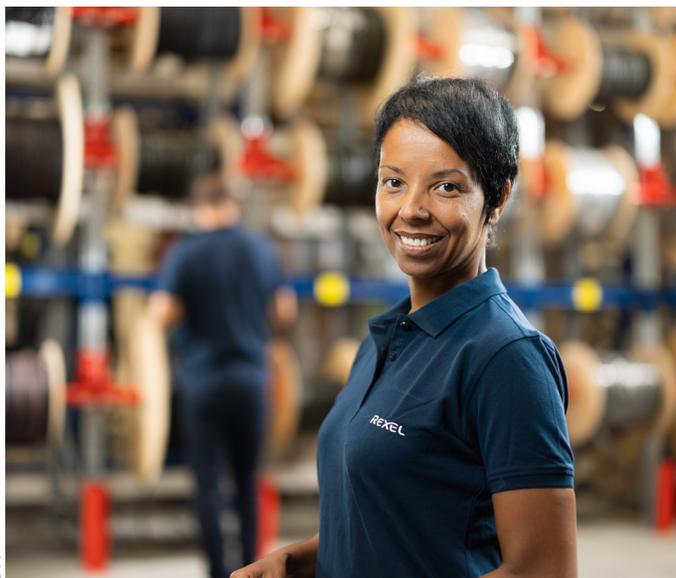
DR

Bâtiment et Energie : Comment se porte votre marché actuellement ?

Claire-Sophie Haas : Le marché a connu un très bon début d'année et la croissance est aujourd'hui à la fois portée par le volume et l'inflation.

Toutefois, nous sommes vigilants car la hausse des taux d'intérêt a eu un impact sur la dynamique immobilière dans le neuf et risque de ralentir la croissance à venir.

Heureusement nous sommes toujours portés par le marché de la rénovation et la dynamique des projets relevant de l'efficacité énergétique.



DR

Bâtiment et Energie : Quelle est l'importance de la concurrence, et comment vous positionnez-vous vis-à-vis d'elle ?

Claire-Sophie Haas : Nous sommes particulièrement attentifs à la satisfaction de nos clients et dans une optique d'amélioration continue de notre relation client, nous recueillons leurs feedbacks plusieurs fois par an. Ils nous le disent : les arguments principaux qui leur font préférer Rexel sont le niveau d'expertise et l'accompagnement que nous sommes capables de leur offrir, la profondeur de notre offre et la disponibilité des produits en J+1, la mise en place d'équipes dédiées, etc.

La proximité et la qualité de la relation qu'ils entretiennent avec nos commerciaux est un atout formidable. Nous travaillons également activement à leur offrir le meilleur rapport qualité/prix et proposons des services de financement très poussés pour les accompagner dans chacun de leurs projets.

« Nous finalisons un projet d'identification de centaines de milliers de produits contribuant à un avenir durable »

Bâtiment et Energie : Quelles tendances constatez-vous dans vos ventes de produits ?

Claire-Sophie Haas : La croissance est portée par les activités stratégiques de mobilité électrique du photovoltaïque et du génie climatique. Ces catégories de produits sont en forte progression et portées par les dernières réglementations.

Bâtiment et Energie : Comment voyez-vous le développement de votre activité dans les années à venir ?

Claire-Sophie Haas : Notre objectif est clairement d'accélérer l'électrification des territoires dans les prochaines années. Nous sommes déjà au cœur des territoires avec nos 450 agences, nous rendons possible les projets autour de l'énergie auprès de dizaines de milliers d'entreprises et équipons des millions d'habitations par l'intermédiaire de nos clients artisans. Nous avons le pouvoir et donc le devoir de contribuer à l'accélération de l'électrification des territoires ... Nous nous y attelons avec la plus grande énergie.

Bâtiment et Energie : Auriez-vous un mot de conclusion ?

Claire-Sophie Haas : Chez Rexel, nous avons la conviction que les énergies font avancer le monde et que nous avons le pouvoir de changer les choses, chacun à notre échelle.

Chaque jour nous accompagnons les professionnels de l'énergie dans leurs enjeux quotidiens, nous concevons et partageons des solutions efficaces et durables, avec comme ambition de concilier performance et responsabilité. C'est ainsi que nous imaginons contribuer à un avenir énergétique plus optimiste.

Propos recueillis par Olivier Roussard



COMPARATIF

LES BATTERIES SOLAIRES



La batterie solaire, façon plus courte d'appeler la batterie de stockage d'énergie solaire, permet de stocker l'électricité produite par les panneaux solaires photovoltaïques et de tendre vers l'indépendance énergétique de l'habitat. La capacité de stockage de l'énergie électrique s'exprime en Watt-heure (Wh). La batterie est un élément constitutif d'un système solaire avec le panneau solaire et l'onduleur.

Les marques de batterie solaire ne sont pas nombreuses sur le marché français, nous en comparons six sérieuses dans ce numéro, plus un distributeur (BayWa r.e). Comme pour tout achat d'équipement, il faut prendre la peine de se renseigner sur l'offre du marché avant d'investir. Cette rubrique « Comparatif » a pour vocation de vous aider à faire le meilleur choix. Avant d'acquérir une batterie solaire il faut se renseigner sur ses principales caractéristiques techniques : capacité de stockage (en kWh), rendement, dimensions, poids, matériaux ...

Nous avons demandé à chaque marque de nous présenter les équipements qu'elles commercialisent, les points forts de leurs gammes de produits, les options, les certifications et labels, le pays de fabrication ainsi que les garanties proposées. Nous avons aussi demandé à chacune s'il existait un service après-vente pour la maintenance et la réparation de leurs matériels. Enfin nous avons souhaité connaître le produit le plus représentatif de leurs gammes dont vous verrez la photo en bas de chaque colonne.

QUESTIONS

1

Marque ?

2

Année de création de la marque ?

3

Equipements proposés ?

4

Solutions pour le résidentiel individuel, le résidentiel collectif, ou les bâtiments professionnels ?

5

Points forts ?

6

Options ?

7

Certifications et labels ?

8

Garanties ?

9

Pays de fabrication des produits ?

10

Existence d'un SAV ?

11

Nom du modèle le plus représentatif de l'activité ?



Powering Business Worldwide

- 1) BayWa r.e. (distributeur des marques BYD, Huawei et Enphase)
- 2) BYD : 1995. Huawei : 1987. Enphase : 2006.
- 3) BYD HVS de 5 à 12 kWh et HVM de 8,3 à 22,1 kWh (High Voltage : 102,4 V - Batterie lithium-fer-phosphate (LFP) sans cobalt). BYD LVS de 4 à 24 kWh (Light Voltage : 51,2 V - Batterie lithium-fer-phosphate (LFP) sans cobalt). Huawei LUNA2000 de 5 à 15 kWh (Batterie lithium-fer-phosphate (LFP) sans cobalt). Enphase Encharge 3T : 3,5 kWh et 10T : 10 kWh (Batterie lithium-fer-phosphate (LFP) sans cobalt).
- 4) Résidentiel individuel, résidentiel collectif et bâtiments professionnels.
- 5) Fabricants international – Tiers 1.
- 6) On Grid / On Grid + Backup / Off Grid pour BYD et Huawei. On Grid pour Enphase.
- 7) BYD : VDE2510-50 / IEC62619 / CE / CEC / UN38.3. Huawei : CE, RCM, CEC, VDE2510-50, IEC62619, IEC 60730, UN38.3. Enphase :
- UN 38.3, EN 62040.1, VDE AR-N 4105:2018
- EMI : CE, EFT, ESD, surtension, baisses et interruptions, CRF
- Module de cellules : CEI 62619:2017, UN 38,3, UL1973, UL9540A
- Onduleurs : EN 62109-1, EN 62109-2, EN 62909-1:2017, EN 50549-1:2019
- 8) BYD : 10 ans. Huawei : 10 ans. Enphase : 15 ans.
- 9) Chine.
- 10) Garantie fabricant uniquement.
- 11) NC



DR

- 1) Eaton
- 2) 1911
- 3) Solution de stockage d'énergie stationnaire avec batterie lithium-ion : gamme Eaton xStorage Compact.
- 4) Tertiaire (résidentiel collectif + bâtiments professionnels).
- 5) Système multi-fonctions : autoconsommation ENR, effacement de pics, déplacement de charges, secours, intégration d'IRVE, support au réseau. Modulaire, évolutif et adaptable. Système compact de 40 kW / 50 kWh parallélisable jusqu'à 5 systèmes (200 kW / 750 kWh). Encombrement réduit. Système de supervision intégré et Battery Management System (BMS) par pack. Un fournisseur unique d'une solution toute intégrée (conversion/supervision et batteries).
- 6) Logiciel de supervision et gestion d'énergie BEMS, coffret de raccordement, distribution d'énergie.
- 7) IEC 62477-1, IEC 62040-1, IEC 62619, UN 38.3, CE.
- 8) Voir conditions de garantie notre le site internet.
- 9) Fabrication au Maroc pour les batteries, assemblage du système en Finlande.
- 10) Contrats de service incluant la maintenance par une équipe Service disponible sur toute la France.
- 11) . Nom du modèle : xStorage Compact
. Capacité de stockage : 50 en kWh
. Rendement : 94 %
. Dimensions : 1 987 x 600 x 1 000 mm (Largeur x Epaisseur x Hauteur)
. Poids : 725 kg
. Matériaux : Technologie chimie cellulaire (lithium, nickel, manganèse, cobalt)



DR



1) Enphase Energy

2) 2006

3) La IQ Battery est un système de batterie AC intégré et basé sur une chimie stable au lithium fer phosphate (LFP) et sans cobalt. Existe en deux versions : 3T et 10T.

4) Tous les types de bâtiments du résidentiel au tertiaire.

5) Fonctionne avec du courant continu à basse tension, éliminant ainsi les dangers liés au courant continu à haute tension. Fournit de l'énergie dans des conditions météorologiques rudes (pluie, grêle, neige, gel). Système évolutif.

6) Les IQ Batteries peuvent être monitorées par l'Enphase App, une application permettant de savoir combien d'énergie est produite, en générant des rapports.

7) Certification IP55.

8) Garantie de 15 ans.

9) Partout dans le monde, y compris la Roumanie dans la propre usine de l'entreprise.

10) Service client en ligne à la demande « Service on the go » 24/7, service téléphonique 24/7, et service de techniciens terrain pour de l'assistance sur site.

11) . Nom du modèle : IQ Battery 3T
 . Capacité de stockage en kWh : 3,5 kWh
 . Rendement : 96 %
 . Dimensions : 43 x 77,5 x 18,8 cm (Largeur x Hauteur x Profondeur)
 . Poids : 48,8 kg avec platine murale et couvercle
 . Matériaux : Chimie stable au lithium fer phosphate (LFP)



DR



1) SolaireMAX (Hellio)

2) 2023

3) Batterie virtuelle (système de stockage sur le réseau).

4) Résidentiel individuel.

5) Ce système permet de profiter d'un service de stockage, sans dépenser plusieurs milliers d'euros, ni avoir à acheter un système de stockage physique, qui a une durée de vie limitée et un fort impact environnemental.

6) Il existe 6 tailles de batteries distinctes (entre 100 et 1 800 kWh).

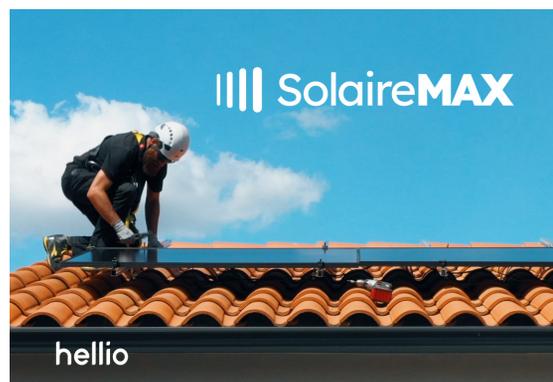
7) Pas de certification ou label, puisqu'il s'agit d'un service, et non pas un produit.

8) Aucune garantie puisqu'il s'agit d'un service.

9) Pas de produit tangible.

10) Un service après-vente et un service technique sont à mis à disposition des particuliers.

11) . Nom du modèle : SolaireMAX
 . Capacité de stockage : Jusqu'à 1 800 kWh
 . Rendement : Service
 . Dimensions : Service
 . Poids : Service
 . Matériaux : Service



DR



- 1) Imeon Energy
- 2) 2013
- 3) Onduleurs hybrides pour l'autoconsommation et batteries au lithium.
- 4) Solutions pour le résidentiel individuel, le résidentiel collectif et le tertiaire.
- 5) Les onduleurs hybrides intègrent l'onduleur solaire la gestion des batteries. Il n'y a donc pas besoin d'onduleur additionnel. Le rendement global des installations est donc plus élevé. Les solutions continuent de produire et de fournir de l'électricité sans interruption lors des coupures réseau (back-up sans option supplémentaire). Pas d'options « matériel » nécessaires, tout est intégré d'office : webserveur avec intelligence artificielle, Wi-Fi, plateforme de monitoring, Smart-Meter. Possibilité de délivrer des puissances élevées (0,5 X l'énergie stockée).
- 6) Extensions de garantie à 20 ans.
- 7) Label Frenchtech, norme Din V VDE 0126-1-1 VFR2019, norme CE ...
- 8) Garantie 10 ans de base, extensible à 20 ans.
- 9) Conception française, industrialisation en Chine.
- 10) Oui, 3 centres de services dont un basé en France, à Brest.
- 11) . Nom du modèle : Imeon 3,6
 . Capacité de stockage : 7,2 kWh
 . Rendement : 95 %
 . Dimensions : Onduleur hybride : 44 x 17 x 58 cm (Largeur x Epaisseur x Hauteur). Batterie : 44 X 32 x 43 cm (Largeur x Epaisseur x Hauteur)
 . Poids : Onduleur hybride = 18 kg. Batterie = 75 kg
 . Matériaux : Métal



- 1) SolarEdge
- 2) 2006
- 3) Batterie SolarEdge Home 400 V de 10 kWh (installations monophasées) et 48 V de 5 kWh par module (installations triphasées).
- 4) Segment résidentiel individuel essentiellement. Système de stockage pour les bâtiments tertiaires en développement.
- 5) Couplage au courant continu (couplage DC), stockage d'énergie à haute efficacité avec un rendement aller-retour pouvant atteindre jusqu'à 94,5% grâce au couplage DC. Possibilité de connecter plusieurs batteries. Boîtier classé NEMA 4X contre la poussière et l'humidité.
- 6) Un nouveau mode de programmation automatique sera bientôt disponible en version beta : le mode Horaires (maximisation économique Heures pleines/Heures creuses).
- 7) IEC 62619, IEC 62619, UN38.3, conforme à la norme américaine UL9540A.
- 8) Garantie 10 ans.
- 9) Corée, Hongrie et Chine.
- 10) Système de supervision permettant d'être informés en temps réel de l'état du système. Support technique disponible à distance pour assister les pros.
- 11) . Nom du modèle : Batterie SolarEdge Home 400V
 . Capacité de stockage : 10 kWh
 . Rendement : > 94,5 %
 . Dimensions : 79 x 25 x 117,9 cm (Largeur x Epaisseur x Hauteur)
 . Poids : 121 kg
 . Matériaux : Li-ion NMC





- 1) Solarwatt
- 2) 1993
- 3) Système de stockage par batterie lithium-Ion.
- 4) Résidentiel individuel, résidentiel collectif et Tertiaire.
- 5) Bon rendement des cellules lithium-ion 99,2 %. Intégration côté DC (efficacité en cycle complet de 92 %). Capacité de stockage modulaire et extensible au fur et à mesure de l'évolution des besoins de 2,4 kWh à 72 kWh. Compatible tout onduleur « chaîne », idéal pour installation de la batterie sur installation photovoltaïque existante. Vitesse de charge et décharge < 1 seconde.
- 6) Kit antivol MyReserve.
- 7) MyReserve répond à toutes les normes européennes pour être conforme CE, les plus importantes étant l'IEC 62619 et l'EN 5072-1.
- 8) La dernière version MyReserve 25 est garantie 10 ans performance et produit. De plus une assurance tous risques de 5 ans est offerte par le fabricant.
- 9) Allemagne.
- 10) Solarwatt forme des installateurs partenaires. Les professionnels réalisent les diagnostics sur site assistés à distance par l'équipe technique Solarwatt France qui coordonne le remplacement et la réparation de MyReserve en Allemagne.
- 11) . Nom du modèle : MyReserve
 . Capacité de stockage : 7,2 kWh
 . Rendement : 92 % en cycle complet
 . Dimensions : ~51 x 29 x 92 cm
 . Poids : 95,3 kg
 . Matériaux : Composants confinés dans 14 mm de fonte d'aluminium



DR

QUESTIONS

- 1
Marque ?
- 2
Année de création de la marque ?
- 3
Equipements proposés ?
- 4
Solutions pour le résidentiel individuel, le résidentiel collectif, ou les bâtiments professionnels ?
- 5
Points forts ?
- 6
Options ?
- 7
Certifications et labels ?
- 8
Garanties ?
- 9
Pays de fabrication des produits ?
- 10
Existence d'un SAV ?
- 11
Nom du modèle le plus représentatif de l'activité ?

BÂTIMENT *et énergie*

La revue de l'énergie dans le secteur du bâtiment

www.batimentetenergie.fr

UN E-MAGAZINE...

PROFESSIONNEL



Bâtiment et Énergie est une source d'informations de qualité et **indépendante** au service des professionnels du Bâtiment. Retrouvez tous les trois mois toutes les informations liées à la thématique incontournable de l'énergie dans le bâtiment :

- ✓ **Actualités économiques et juridiques**
- ✓ **Veille technologique et innovations**
- ✓ **Entretiens exclusifs**
- ✓ **Comparaison de produits et bien plus !**

NUMÉRIQUE

- ✓ **Recevez une revue au format numérique envoyée sur votre e-mail**
- ✓ **Média éco-responsable : pas d'arbres abattus pour le papier, pas de transport polluant**

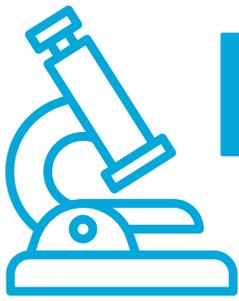
GRATUIT

Cette revue trimestrielle est entièrement gratuite !
Restez à la pointe de l'information grâce à Bâtiment et Énergie,
votre outil d'aide à la décision.



Abonnez-vous gratuitement au magazine Bâtiment et Énergie
Rendez-vous sur www.batimentetenergie.fr





PRODUITS



Station électrique portable Delta 2 Max d'EcoFlow

AEcoFlow introduit sur le marché la Delta 2 Max, une station électrique portable conçue pour être utilisée pendant 10 ans dans le foyer ou à l'extérieur. Dotée d'une capacité de base de 2 048 Wh, elle peut atteindre 6 144 Wh grâce à deux batteries supplémentaires. Pesant 23 kg, elle est facile à déplacer. La Delta 2 Max fonctionne silencieusement en n'émettant pas plus de 30 décibels lorsque l'entrée ou la sortie sont inférieures à 500 W dans un rayon de 50 cm.



DR

Dotée de la technologie brevetée X-Stream d'EcoFlow, la Delta 2 Max offre des vitesses de charge rapides. Avec une puissance maximale de 2 300 W en courant alternatif et de 1 000 W en courant solaire, la Delta 2 Max peut être chargée de 0 à 100 % en 81 minutes en courant alternatif ou de 0 à 100 % en 138 minutes en courant solaire. De plus, si les utilisateurs ont besoin de stocker une grande quantité d'énergie en un temps limité, la Delta 2 Max peut être rechargée sur secteur de 0 à 80 % en seulement 43 minutes, soit quatre fois plus vite que la norme du secteur. De plus, elle peut être rechargée de 0 à 80 % en 43 minutes avec une recharge solaire et CA en simultanée.

La station électrique portable Delta 2 Max est équipée d'une sortie CA de 2 400 W qui peut alimenter 99 % des appareils domestiques, y compris les sèche-cheveux, chauffe-eau, micro-ondes et climatiseurs. Elle peut également alimenter jusqu'à 13 appareils simultanément, même pendant la charge. Avec le mode X-Boost, la Delta 2 Max peut même alimenter certains appareils jusqu'à 3 000 W.

Decoclim optimise sa gamme de cache-clim

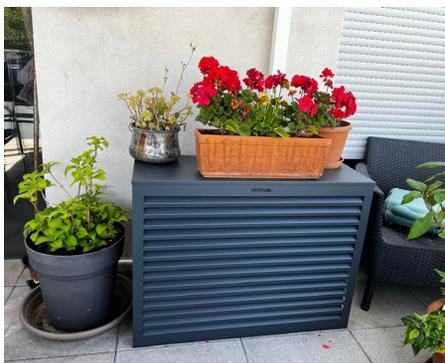
Decoclim, fournisseur de solutions esthétiques et techniques pour dissimuler les pompes à chaleur et climatiseurs extérieurs, optimise sa gamme de caches-clim pour répondre à un double besoin : simplifier le travail des professionnels du secteur et améliorer le confort de l'utilisateur. Comment ? Avec des produits plus rigides,

plus faciles à installer, et dont les dimensions ont été repensées pour s'adapter à une plus large offre de pompes à chaleur et de climatiseurs.

Les caches-clim Decoclim sont plus robustes et plus pratiques à assembler, puisque désormais les faces s'assemblent entre elles sans outil. Les proportions idéales du produit permettent de conserver une prise en main optimale et les modèles L, XL et XXL ont même été agrandis pour s'adapter au marché des pompes à chaleur en pleine évolution. Ainsi, inutile de passer à la taille supérieure ou de dépenser plus pour bien s'équiper. Les capots des caches-clim ont été renforcés afin d'y disposer des objets et s'harmoniser au mieux avec chaque décoration extérieure.

Grâce à leurs dix coloris, les caches-clim répondent à tous les goûts et à tous les styles d'aménagement extérieur. Pour aider les professionnels à choisir le modèle de cache-clim le plus adapté à leur installation, Deco-

clim propose un simulateur en ligne. Il suffit de renseigner les dimensions de l'unité extérieure à couvrir (hauteur, largeur, profondeur) et de choisir le matériau d'habillage souhaité, bois ou aluminium, pour obtenir des recommandations personnalisées et le modèle adapté.



DR

Ascenseur écoénergétique et digital EOX de TK Elevator



TK Elevator lance, en association avec Microsoft et NVIDIA, l'ascenseur écoénergétique et digital EOX. Celui-ci transforme l'ascenseur du quotidien en un appareil connecté, aussi facile à mettre à jour qu'un smartphone. EOX apporte certains avantages aux architectes, aux propriétaires et aux usagers des immeubles résidentiels. Grâce à l'infrastructure cloud de Microsoft ainsi qu'au calcul accéléré de NVIDIA, il a la capacité intégrée d'évoluer avec les besoins des clients. A l'instar des vélos partagés et des scooters électriques, les passagers peuvent déjà se connecter à EOX avec leur appareil mobile pour appeler la prochaine cabine disponible, profiter d'un contenu dynamique sur un écran multimédia intégré à la cabine, et bénéficier d'un temps de fonctionnement amélioré grâce à des fonctions de maintenance intelligentes.

EOX est doté d'une technologie d'entraînement par courroie à faible consommation, de fonctions d'économie d'énergie optimisées telles qu'un mode-éco qui apprend et s'adapte aux flux de circulation, et d'un entraînement régénératif qui réinjecte l'énergie dans le bâtiment. Son poids réduit contribue à limiter son empreinte carbone en fonctionnement. En outre, l'ascenseur nécessite 28 % d'énergie en moins pour se déplacer dans la gaine.

EOX aura un classement d'efficacité énergétique de classe A. Un tableau de bord dans le portail client offre une transparence totale sur la consommation et les économies d'énergie de l'ascenseur sur une base quotidienne, mensuelle et annuelle.

Nouvelle gamme de détecteurs Hager pour mieux gérer l'éclairage



Hager lance une nouvelle gamme complète de détecteurs de plafond pour les logements individuels, les bâtiments résidentiels et tertiaires. Ces nouveaux détecteurs présentent un design plus discret et plus facile à poser, et intègrent une technologie compatible LED, avec une sensibilité accrue de détection de présence et/ou de mouvement. En plus de contribuer à une meilleure gestion de l'énergie, cette nouvelle gamme procure un meilleur confort d'éclairage.

Les nouveaux détecteurs de plafond Hager permettent de couvrir tous les usages du bâtiment, avec des références de détection de 6 à 20 mètres, incluant aussi des références spécifiques pour les grandes hauteurs et les couloirs, ainsi que des modèles encastrés ou en saillie. Grâce à sa technologie multicapteurs, cette nouvelle gamme assure une détection sur l'ensemble de la zone de détection affichée sur le produit.

Pour aller plus loin dans l'automatisation et le confort d'éclairage, la nouvelle gamme de détecteurs Hager proposent des versions KNX et DALI 2 apportant des possibilités plus larges de gestion (variation, scénarios, colorimétrie, puissance, température du blanc, ...). Pour l'extérieur, la gamme intègre des solutions pour détecter le passage de personnes et

piloter les éclairages : des projecteurs LED incluant détection et éclairage, des détecteurs seuls permettant de déclencher d'autres éclairages. Pour l'intérieur, les interrupteurs automatiques compatibles avec les gammes d'appareillage mural Gallery et Essensya permettent d'automatiser les éclairages à l'entrée et à la sortie des zones de passage ou dans les espaces communs.

PAC Panasonic Aquarea Hydro Split All in One Génération L



Panasonic, fabricant d'équipements de chauffage et refroidissement, élargit sa gamme de pompes à chaleur Aquarea Génération L avec le lancement des unités Hydro Split All in One, désormais disponibles dans toute l'Europe. Aquarea Génération L fonctionne avec le R290. Avec son faible PRG de 3, ce réfrigérant naturel, une fois émis dans l'atmosphère, affiche un impact environnemental réduit par rapport aux autres réfrigérants et offre également une solution plus économe en énergie.

Cette nouvelle génération de pompes à chaleur garantit une efficacité en mode chaud ou froid, tout en conservant les principaux atouts de la gamme Aquarea de Panasonic. Les unités sont disponibles dans les capacités 5, 7 et 9 kW. La gamme affiche un SCOP allant jusqu'à 5,06, ainsi qu'un niveau sonore réduit, jusqu'à

8 dB(A) de moins que les précédents modèles. Aquarea All in One au R290 dispose d'un raccordement hydraulique entre l'unité intérieure et l'unité extérieure, ce qui permet de fournir des températures de sortie d'eau entre -10°C et +75°C. Cette solution est idéale pour les projets de rénovation, par exemple dans le cadre de la rénovation d'une maison avec des radiateurs existants.

Aquarea All in One de Panasonic est un système présentant un encombrement de 598 x 600 mm, permettant ainsi de combiner la pompe à chaleur avec d'autres gros appareils comme un réfrigérateur ou une machine à laver. Cette PAC produit de l'eau chaude sanitaire qui est stockée dans un ballon en acier inoxydable de 185 L et est dotée d'un panneau d'isolation sous vide U-Vacua pour réduire les pertes d'énergie.

Radiateur sèche-serviette Alizea Spa d'Acova

Passée d'une pièce fonctionnelle à un espace centré sur le confort et le bien-être, la salle de bains offre différents visages en fonction du style qu'elle adopte. Acova, fabricant de radiateurs, présente le dernier né de sa gamme : le radiateur sèche-serviettes Alizea Spa. L'appareil est disponible en version électrique et chauffage central :



- En électrique, dans quatre modèles disponibles en deux largeurs (500 ou 600 mm), trois hauteurs (1 300, 1 500 et 1 800 mm), et des puissances allant de 350 W à 750 W.

- En chauffage central, dans six modèles, en deux largeurs (500 ou 600 mm), trois hauteurs (1 300, 1 500 et 1 800 mm), et des puissances de 620 W à 1008 W.

Ils sont tous équipés d'une robinetterie et d'une tête thermostatique chromée.

Extra-plat (seulement 17 mm d'épaisseur pour la version eau chaude), le radiateur sèche-serviettes Alizea Spa s'intègre discrètement dans tous les espaces. Caractérisé par sa face lisse et sa forme verticale élancée, il est disponible dans les 46 couleurs du nuancier, et se plie à tous les styles décoratifs actuels.

Pour faciliter la pose et le séchage des draps de bain à la sortie de la douche, Acova Alizea est livré avec une ou deux barres porte-serviettes selon la dimension de l'appareil. Elles peuvent être réglées à la hauteur souhaitée.

Enfin, pour ne pas altérer le design épuré du radiateur sèche-serviettes et assurer un confort quotidien, il est livré avec une télécommande radiofréquence, à fixer au mur ou à poser, pour sa programmation journalière ou hebdomadaire.

Système de stockage d'énergie Sunsys HES XXL de Socomec



Après le lancement du Sunsys HES L, Socomec, spécialiste de la coupure de sécurité, de la commutation de sources, de la mesure et de la conversion de puissance, présente Sunsys HES XXL, un système de stockage de l'énergie nativement « outdoor » couvrant une puissance allant de 1 MVA / 1 MWh à 6 MVA / 20 MWh, et pouvant atteindre une puissance plus élevée si installé en parallèle. Il est particulièrement adapté aux systèmes de stockage installés sur des sites de colocation avec la production d'énergie renouvelable ou pour une utilisation en tant que support réseau.

Par sa conception, Sunsys HES XXL offre une flexibilité avec une multitude de configurations possibles. Il s'agit d'un système de stockage modulaire basé sur deux armoires standards (une armoire de conversion C-Cab et une armoire de batteries B-Cab). Pour les systèmes comportant

plus de huit racks de batteries, une armoire de distribution (DC) est fournie et une armoire de contrôle (MCab) sur mesure permet de répondre aux exigences de chaque installation. La solution peut donc s'adapter à la plupart des applications de stockage connectées au réseau, telles que l'intégration des énergies renouvelables, la régulation de la fréquence et servir de système de secours.

La B-Cab est la batterie EnerOne de CATL, une technologie LFP (Lithium-Fer-Phosphate) qui est refroidie par liquide et qui peut supporter l'emballage thermique. Un système de détection et d'extinction d'incendie accroît par ailleurs la sécurité de ses utilisateurs. L'ensemble du système est certifié suivant la norme de sécurité UL9540.

Volet roulant Soprofen à motorisation solaire RS100 io

Les volets motorisés solaires gagnent du terrain en France. Disposant déjà de solutions de motorisation solaire disponibles sur ses coffres extérieurs, les volets de sa gamme Tradi et ses bloc-baies, Soprofen propose désormais une offre solaire qui associe une motorisation solaire RS100 io et une garantie pièces, main d'œuvre et déplacement sur tout le volet roulant.

Le nouveau kit de motorisation autonome solaire de Soprofen, avec ou sans panneau déporté, comprend :

- Un moteur solaire Somfy RS100 utilisant le protocole io homecontrol et compatible avec la commande intelligente Tahoma Switch. Doté des dernières technologies (fonctionnement silencieux en toute sécurité, ralentissement en démarrage et en zone d'accostage, réglage de deux positions favorites, détection d'obstacles, protection en cas de gel, résistance à l'effraction), il monte et descend le volet grâce à l'énergie solaire. Cinq couples moteurs sont disponibles (3, 6, 10, 15, 20 Nm) ;
- Une batterie intégrée dans le coffre permettant de conserver la taille et l'enroulement optimal du tablier, qui reste facilement accessible si besoin ;
- Des télécommandes io (sauf Smooove RS100 sensitive) ;
- Et un panneau solaire monocristallin fin, sans vis apparente. Il est proposé en deux dimensions (370 x 60 mm et 500 x 90 mm) pour une production photovoltaïque de 2,5 à 5,8 W.

Sans fil, il se pose de façon simple sans aucune dégradation des finitions intérieures ou extérieures. Soprofen accompagne cette nouvelle motorisation solaire d'une garantie « all inclusive » de sept ans sur tout le volet roulant.



Disjoncteurs compacts S800P d'ABB pour tableaux de distribution



Les nouveaux disjoncteurs S800P d'ABB garantissent une protection élevée des circuits électriques contre les surintensités et les courts-circuits dans un petit format, avec un montage rapide sur rail DIN. Il se caractérise par un dimensionnement de seulement 26,5 mm de large et 95 mm de haut par pôle, pour une intensité nominale de 80 à 125 A et un pouvoir de coupure de 50 kA.

La série S800P offre des performances similaires à des disjoncteurs boîtier moulé de 80 à 125 A dans un format modulaire. Possédant des bornes de raccordement interchangeables, ces disjoncteurs sont disponibles en version bornes à cage ou à cosses, et avec un vaste choix d'accessoires. Ils répondent aux besoins dans de nombreux secteurs dont le Tertiaire, les data centers, les énergies renouvelables et les bornes de recharge.

Les disjoncteurs S800P ont un pouvoir de coupure de 50 kA en 240/415 V AC et jusqu'à 30 kA en 125 V DC par pôle. Ils couvrent les courbes de déclenchements B, C, D, K en 1, 2, 3 et 4 pôles. La

position mi-course du levier du disjoncteur permet d'identifier rapidement un déclenchement sur un défaut. Un indicateur vert/rouge montre la position réelle des contacts indépendamment de la position du levier. Un marquage laser affiche les données importantes, avec un QRcode en face avant pour faciliter l'accès aux informations produits sur site.

Avec les capteurs CMS d'ABB, les disjoncteurs S800P s'intègrent aisément dans un système de mesure et de contrôle de l'énergie des installations électriques.

Pompe à chaleur air-eau Wellea signée Airwell

En rénovation comme en neuf, la pompe à chaleur air-eau Wellea du fabricant français Airwell est une solution tout-en-un pour la gestion de l'eau chaude, du chauffage et le rafraîchissement de l'intérieur de la maison. Composée de deux unités, une intérieure et une extérieure, la pompe à chaleur Wellea, modèle de la gamme Split, permet une régulation rapide de la température, hiver comme été, notamment en cas de pics anormaux de températures. Elle permet de réguler rapidement la température, garantissant un environnement constant et tout confort hiver comme été (températures extérieures allant de -25°C à +46°C).

Proposant une large gamme de puissance, en neuf comme en rénovation, la pompe à chaleur Wellea Split peut accueillir un ballon d'eau chaude sanitaire en acier inoxydable. Compatible avec tous les équipements de la maison, elle s'adapte facilement à tous les émetteurs de la maison et s'utilise indifféremment avec un plancher chauffant, des radiateurs ou des ventilo-convecteurs. Elle est également une solution idéale pour remplacer une chaudière gaz ou fioul.

Wellea Split bénéficie de la classification énergétique A+++ , est dotée du fluide réfrigérant R32 (fluide plus respectueux de l'environnement), et affiche un COP allant jusqu'à 5,20. Connectée, cette PAC assure un contrôle à distance en s'appuyant sur sa connectivité Wi-Fi, ainsi que son application smartphone AirHome. Enfin, elle s'intègre dans Ma Maison Hybride Airwell, la solution de création d'énergie à la carte à partir de panneaux solaires photovoltaïques et de pilotage de l'ensemble des équipements.



Nouvelle version 8.5 du logiciel i-Vu Pro de Carrier pour la régulation CVC (@CarrierHVAC)

Carrier sort son dernier logiciel i-Vu Pro v8.5 pour le système d'automatisation des bâtiments le i-Vu, un système de régulation sur-mesure permettant de surveiller et contrôler le confort et l'installation de CVC d'un bâtiment 24h/24 et 7j/7, afin de maintenir un environnement sain et confortable pour les occupants, tout en optimisant la consommation d'énergie et en résolvant les questions techniques plus rapidement.

Cette solution digitale fournit un rapport d'informations pour plus de sécurité. Un processus de téléchargement par étapes des mises à jour permet une meilleure intégration du protocole

MQTT (Message Queueing Telemetry Transport). Le rapport d'information fournit aux employés travaillant sur site, une visibilité sur les utilisateurs du système i-Vu. Ce rapport comprend des informations détaillées sur la configuration utilisée par les opérateurs et la conformité aux politiques de sécurité. En un coup d'œil, les employés travaillant sur les sites sont en mesure de voir quels utilisateurs sont actifs. En fonction des détails du rapport, ils peuvent supprimer des utilisateurs inactifs et modifier les droits d'accès et les privilèges des utilisateurs, pour contribuer à assurer la sécurité du système.

Le module de connecteur facultatif MQTT permet au logiciel i-Vu de publier les données systèmes vers un agent MQTT, un composant standard des environnements de cloud et de l'IoT. En se basant sur le protocole MQTT, le module envoie le flux de données à partir du système i-Vu et formate les données automatiquement à la spécification Sparkplug B. Les données sont enrichies par des balises sémantiques et peuvent être utilisées par d'autres applications de niveau entreprise.



Dalle LED Start Panel IP65 de Sylvania pour locaux étanches

Au-delà du contexte actuel qui incite les bâtiments tertiaires à rénover leur installation d'éclairage (hausse des coûts de l'énergie, décret Tertiaire, arrêt des tubes fluorescents au 1er août 2023), certains d'entre eux nécessitent des luminaires qui répondent à un haut niveau de protection. C'est le cas notamment des établissements de santé (hôpitaux, laboratoires, ...) et des cuisines professionnelles. Pour répondre aux besoins de ces applications spécifiques, Sylvania enrichit sa gamme de dalles LED destinées à l'éclairage intérieur avec Start Panel IP65, une



solution spécialement conçue pour les locaux nécessitant une étanchéité aux liquides (protection contre les jets d'eau) et à la poussière.

Bénéficiant d'un degré de protection IP65 par le haut et le bas (driver inclus), cette dalle lumineuse LED est dotée d'un diffuseur en polystyrène très résistant aux détergents liquides à base d'alcalin chloré et à l'eau oxygénée, traditionnellement utilisée pour la décontamination dans les hôpitaux et les laboratoires. Elle convient donc particulièrement à ce type d'application (hors salle blanche).

D'une épaisseur de 34 mm, Start Panel IP65 est proposée en blanc neutre (4 000 K) et est disponible en deux dimensions (600 x 600, 1 200 x 300 mm) pour répondre aux besoins d'installations les plus courants

dans les secteurs de la santé et de la restauration. A cela s'ajoute une durée de vie de 83 000 heures avec un maintien du flux lumineux (4 400 lm) à plus de 80 % et une garantie de 5 ans.

Nouvel onduleur triphasé modulaire Easy UPS de Schneider Electric



DR

Schneider Electric présente son nouvel onduleur Easy UPS modulaire triphasé. Évolutif, celui-ci est conçu pour protéger les charges critiques. Il est disponible de 50 à 250 kW avec une redondance évolutive N+1 et est compatible avec EcoStruxure, le service de surveillance à distance.

Easy UPS modulaire triphasé s'adapte à l'évolution du besoin de l'entreprise, afin d'optimiser l'investissement. Il appartient à la gamme des onduleurs labellisés Green Premium de Schneider Electric, qui garantit l'efficacité énergétique, la pérennité environnementale, la recyclabilité et la transparence afin de réduire l'empreinte environnementale. De plus, il est doté des dernières technologies : une conception modulaire à haut rendement, une gestion intelligente de la batterie, une surveillance en temps réel et des fonctionnalités de contrôle.

Easy UPS modulaire triphasé offre la fonction Live Swap, certifiée par un organisme externe reconnu. Avec cet onduleur, les temps d'arrêts programmés sont considérablement réduits grâce aux capacités d'autodiagnostic des modules d'alimentation compatibles Live Swap et à sa redondance inter N+1 qui permet d'augmenter la fiabilité et la disponibilité. De plus, l'appareil occupe un encombrement réduit.

L'onduleur Easy UPS modulaire triphasé est facile à configurer, installer et entretenir. Offrant un déploiement facile, il est destiné aux datacenters de petites et moyennes tailles et aux applications critiques.

Pompe à chaleur air-air mural Premium Hyoko 2 de Heiwa

Heiwa présente sa nouvelle gamme de pompes à chaleur air-air mural Premium Hyoko 2. Disponible en deux coloris, bleu nuit et blanc, ce produit design qui s'adapte à tous les intérieurs. Il couvre des puissances allant de 2,5 à 5 kW et délivre de bonnes performances énergétiques en mode chaud (SCOP jusqu'à 4,5) et en mode froid (SEER jusqu'à 8,5). Il a la particularité d'être compatible multi-split et permet ainsi une large marge de manœuvre pour équiper les pièces : il est ainsi possible d'installer un mural Premium Hyoko 2 dans une chambre, un mural Essentiel Zen 2 dans un bureau et une console Premium Hyoko dans le salon, le tout relié à une seule et même unité extérieure.

Grâce à une télécommande en français et à un écran LED rétro-éclairé qui s'adapte à la luminosité ambiante, le mural Premium Hyoko 2 est facile à manipuler, même en pleine nuit.

Il est également contrôlable depuis un smartphone grâce aux connexions possibles en Wi-Fi et Bluetooth.

Le mural Premium Hyoko 2 intègre une intelligence artificielle (IA) capable d'analyser les habitudes d'utilisation de la pompe à chaleur et réguler les températures grâce à un algorithme poussé. Cette IA prend en compte les températures extérieures et intérieures de l'habitat, ainsi que les habitudes d'utilisation de la PAC pour permettre un gain de confort et une réduction de sa consommation. Heiwa déclare que son nouveau mural Premium Hyoko 2 permet de réaliser des économies d'énergie pouvant aller jusqu'à 10 % par an grâce à l'IA.



DR

Projecteur Evolve 2 de Lébénoïd dédié à l'éclairage extérieur

Fabricant de solutions d'éclairage fonctionnel à destination des bâtiments, Lébénoïd lance son nouveau projecteur Evolve 2. Disponibles en plusieurs puissances lumineuses et avec différentes lentilles symétriques et asymétriques, cette gamme complète offre un éclairage idéal pour l'extérieur.

Successeur du projecteur Evolve, l'Evolve 2 est un projecteur LED présente une durabilité et une facilité d'utilisation. Équipé de puces Lumileds SMD3030 avec une efficacité allant jusqu'à 150 lm/W à 4000 K, sa durée de vie est de L90 > 50 000 heures. En série, l'Evolve 2 intègre des vis L316, un verre de sécurité mat et un réflecteur interne à 60°.

Son boîtier en aluminium, certifié IP66, lui assure une adaptation aux environnements corrosifs et au sel marin. Il est recouvert d'un revêtement Interpon, plus respectueux de l'environnement que les revêtements conventionnels : il ne nécessite pas de solvants. En outre, l'Evolve 2 offre une plus grande résistance à l'abrasion, à la corrosion, aux rayons UV et aux produits chimiques. L'Evolve 2 embarque directement un boîtier de connexion spacieux avec un connecteur automatique. Il ne nécessite donc aucune boîte de dérivation séparée et réduit ainsi l'encombrement. L'appareil est adapté au repiquage pour un câblage traversant, en remplaçant le bouchon par un presse-étoupe. Les vis papillon avec indication de l'angle de visée facilitent son réglage. Garanti 5 ans et avec divers accessoires pour le montage au sol ou sur pieux, l'Evolve 2 est disponible sur demande avec pilote dimmable 1-10V/DALI.



Dalle de plâtre isolante Danoloft de Knauf

Knauf présente son nouveau système de dalles de plâtre isolantes prêtes à poser Danoloft. Vissées directement sur une ossature non apparente, sans enduit, ni peinture à réaliser, ces dalles s'invitent dans tous types de bâtiment, en neuf comme en rénovation.

Composées à 30 % de plâtre recyclé, les dalles Danoloft sont proposées en deux dimensions de 600 x 600 mm et 1200 x 600 mm pour une épaisseur de 12,5 mm. Peintes de couleur blanche (RAL 9003), elles peuvent aussi être personnalisées, par peinture ou impression numérique. Elles sont également adaptées aux logements modernes, permettant ainsi de rendre des espaces, comme des lofts ou des mezzanines, esthétiques et confortables au quotidien.



Vissées bords à bords, les dalles de plafonds Danoloft se fixent par simple vissage sur ossature métallique ou ossature bois. Les vis (45 x 28 mm) peintes en blanc assurent une finition dans les moindres détails en se dissimulant discrètement au sein des perforations. Knauf en préconise huit pour les dalles de format 600 x 600 mm, et 13 pour les dalles de 1200 x 600 mm. La pose se veut aisée, avec, au choix, deux alternatives : ligne centrale avec pose à joint de pierre ou pose à joint aligné, tout en respectant un entraxe des ossatures de 300 mm (ossature métallique fourrures CD 60/27, ossature bois tasseaux 60/22 mm minimum). Les dalles Danoloft affichent un confort acoustique (absorption jusqu'à $\alpha_w = 0,75$). Classées au feu A2-s1, d0, elles se destinent aussi à la pose murale à partir d'une hauteur minimale de 1,80 mètre.

PUBLICATION

L'isolation thermique écologique

L'éditeur Terre vivante présente l'édition 2023 de son livre « L'isolation thermique écologique », dans la collection « Techniques de pro », une série destinée aux professionnels du bâtiment écologique. Cette nouvelle édition était attendue, d'une part, parce que la dernière édition remonte à 2010, rendons hommage à un des auteurs Jean-Pierre Oliva décédé en 2014 ; et d'autre part, parce qu'elle conforte la pertinence des matériaux proposés et des techniques appliquées, en accord avec les réglementations thermiques – notamment la RE 2020 (qui valorise les matériaux à bon bilan carbone) – et l'entrée en vigueur de la loi Climat et résilience (qui interdit notamment la location des logements les plus énergivores). Elle apporte un éclairage nouveau sur certains phénomènes aujourd'hui mieux compris et expliqués, comme le risque de condensation dans les parois ou la problématique du confort d'été.

Comme son nom l'indique, cet ouvrage traite donc de l'isolation thermique, et plus précisément de l'isolation écologique. Mais, qu'est-ce qu'une isolation écologique ? Pour les auteurs, il n'existe à ce jour aucune définition officielle de ce qu'est un matériau, une isolation ou encore un bâtiment « écologique ». D'où une grande confusion créée par l'afflux sur le marché de matériaux autoproclamés « écologiques » sur des critères souvent partiels, sinon partiels. Ce brouillage médiatique est favorisé par le fait, objectif, qu'il n'existe aucun matériau ni aucune technique n'ayant aucun impact négatif sur l'environnement, ni, à l'inverse, d'autres qui seraient intégralement « non écologiques ».

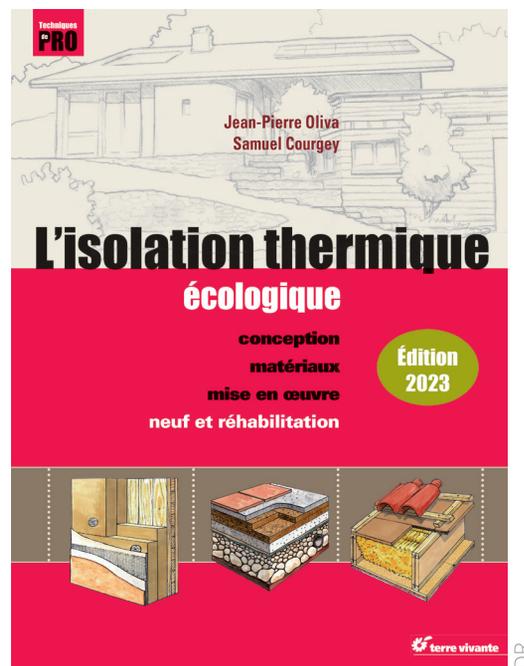
Cependant, « un certain nombre de données, quantifiables et comparables entre elles, existent, et permettent d'estimer qu'une isolation peut être qualifiée d'écologique à quatre conditions sine qua non », écrivent-ils. Ces quatre conditions sont les suivantes :

- Qu'elle soit réellement efficace, c'est-à-dire qu'elle réduise drastiquement nos besoins énergétiques, au minimum dans le cadre des objectifs du « Facteur 4 » (la notion de Facteur 4 a été reprise et diffusée par les gouvernements occidentaux suite au protocole de Kyoto afin d'imager leur engagement à diviser par quatre leurs émissions de CO2 d'ici 2050) ;

- Qu'elle soit durable, c'est-à-dire adaptée au cycle de vie du bâtiment ;

- Qu'elle permette des bâtiments sains, pour les habitants comme pour les personnes qui les réalisent ;

- Enfin, qu'elle utilise des matériaux à faible empreinte écologique.



Titre : L'isolation thermique écologique

Auteur(s) : Jean-Pierre Oliva et Samuel Courgey

Editeur : Terre vivante (collection Techniques de pro)

Pagination : 256 pages

[Acheter le livre](#)

INDEX DES FOURNISSEURS

HELLIO

Page 5

Site internet : www.hellio.com

EDILIANS

Page 7

Site internet : <https://edilians.com>

IBS

Page 9

Site internet : www.ibs-event.com

VARIOTHERM / PROSYSTEM

Page 11

Site internet : www.prosystem.fr

ENERGAÏA

Page 13

Site internet : www.energaia.fr

HOBEN

Page 38

Site internet : <https://poeles-hoben.fr>

Abonnement

Abonnez-vous gratuitement au e-magazine Bâtiment et Energie

Professionnels, retrouvez tous les trois mois toutes les informations liées à la thématique incontournable de l'énergie dans le secteur du Bâtiment :

- Actualités professionnelles et économiques
- Entretiens exclusifs
- Veille technologique et innovations
- Comparaison d'équipements
- Et bien plus

Un véritable outil d'aide à la décision entre vos mains.

[S'abonner gratuitement](#)

Publicité

Annoncez sur le média Bâtiment et Energie

Annonceurs, passez vos publicités sur le média Bâtiment et Energie pour faire connaître vos équipements et services aux professionnels.

Pour connaître nos offres, solutions et tarifs (e-magazine et ses 50 000 abonnés, newsletter, publi-rédactionnel, mailing-list, site internet), contactez notre Service Publicité pour recevoir le Kit média de Bâtiment et Energie ou pour nous demander une étude budgétaire. Votre contact dédié est :

M. Olivier TAURINES
 Directeur de clientèle
 Tél. mobile : 06 16 90 05 35
 Courriel : oliviertaurines@batimentetenergie.fr

SOUTENEZ L'ÉCONOMIE FRANÇAISE

Depuis 10 ans, HOBEN travaille à **90%** avec des fournisseurs Français, **60%** d'entre eux en Rhône-Alpes, pour produire ses poêles le plus localement possible – y compris l'électronique.

H5 COLOR STEEL SIGNATURE

INVESTISSEZ DANS L'AVENIR

Jusqu'à **40%** d'économie en granulé par an, et une garantie comprise entre 3 et 10 ans.

SILENCE | CONFORT | INNOVATION

